

Les effets de la pandémie de COVID-19 sur les PME suisses exportatrices



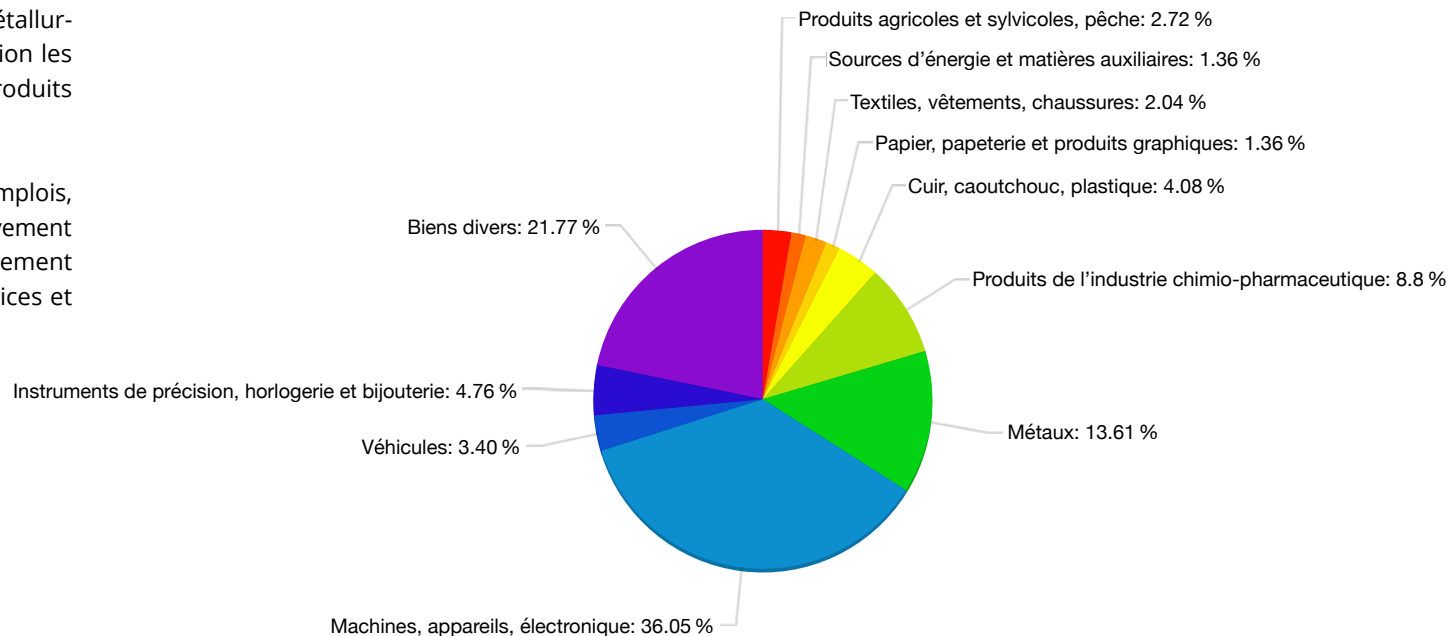
Résultats de l'enquête de l'association swiss export menée en avril 2020 auprès de ses membres.
147 entreprises exportatrices y ont répondu, sur les 700 entreprises membres interrogées.



Dans quelle branche votre entreprise est-elle active ?

En Suisse, l'industrie mécanique, électrique et métallurgique (MEM) fait partie des secteurs d'exportation les plus importants. En effet, près de 80 % de ses produits sont exportés.

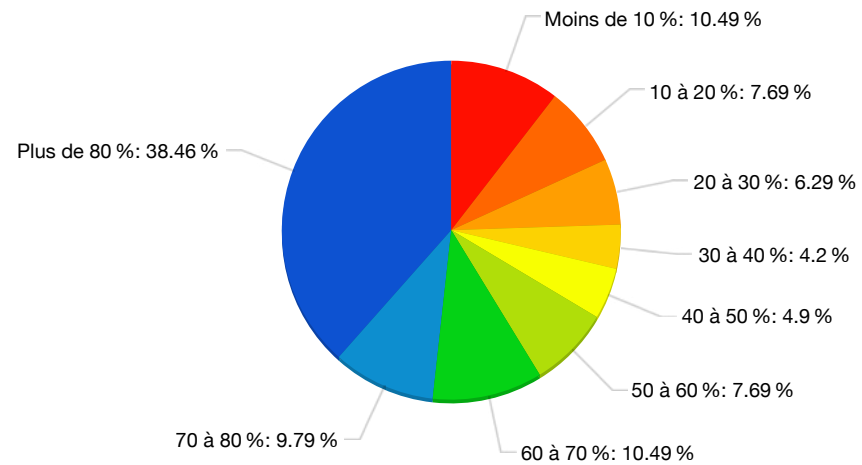
Pour retrouver un équilibre et ainsi garantir des emplois, il est nécessaire non seulement d'ouvrir progressivement l'économie, mais aussi et surtout d'établir rapidement des réglementations pour la fourniture de services et la livraison de produits.



Part des exportations

Enquête swiss export – avril 2020

Quelle est la part de vos exportations ?

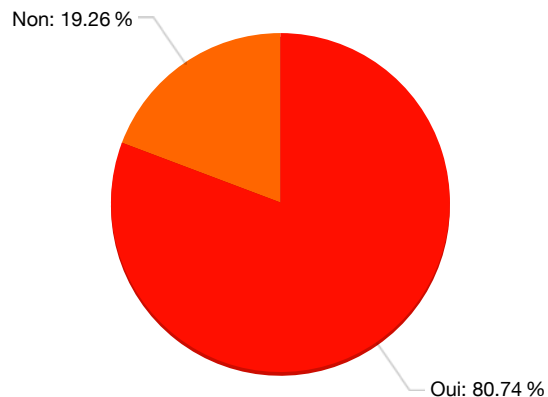


Votre entreprise rencontre-t-elle des difficultés à vendre ses biens à l'étranger suite au coronavirus ?

En Suisse, les PME représentent la moitié du commerce extérieur. Environ deux tiers du volume des exportations sont réalisés par des entreprises de moins de 250 employés. La part des exportations des entreprises interrogées est supérieure à 60 %.

Les limitations de l'approvisionnement à court terme, les chaînes logistiques interrompues et les difficultés de vente sur les marchés internationaux en raison du COVID-19, ou des tendances protectionnistes en général, posent des défis majeurs aux exportateurs suisses.

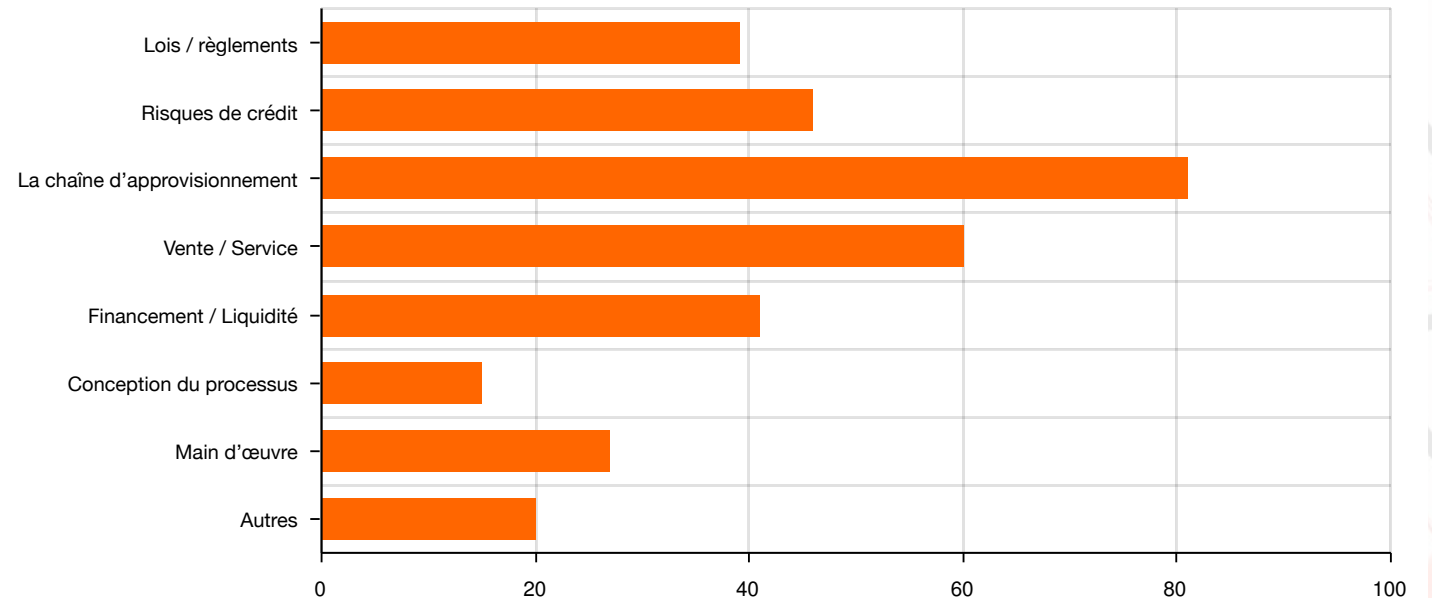
Ces problèmes ne peuvent être résolus sans des mesures de soutien du Conseil fédéral. Même après l'assouplissement des réglementations, les PME suisses seront encore confrontées à des mois difficiles.



Quels sont les principaux obstacles auxquels votre entreprise est actuellement confrontée ?

Outre la diminution des ventes, les entrepreneurs interrogés sont confrontés à une chaîne d'approvisionnement fortement perturbée. En conséquence, le maintien de la distribution, des services et des risques liés aux débiteurs est fortement impacté.

En ce qui concerne la crise du COVID-19, les médias se concentrent particulièrement sur les compagnies aériennes dans le domaine de l'aviation. Toutefois, différentes entreprises partenaires sont nécessaires afin de permettre aux avions de décoller et d'atterrir. Outre les entreprises publiques telles que Skyguide, le contrôle des frontières, les douanes, la sécurité et la protection & la sauvegarde, de nombreuses entreprises du secteur privé telles que les fournisseurs d'infrastructures comme Flughafen Zürich AG ou l'Aéroport International de Genève, les prestataires de service d'assistance au sol comme Swissport, Dnata, AAS, les manutentionnaires de fret comme par exemple Cargologic, les entreprises techniques comme SR-Technics, les fournisseurs de carburant comme UBAG AG et les traiteurs comme par exemple Gate Gourmet, souffrent également de la situation actuelle.

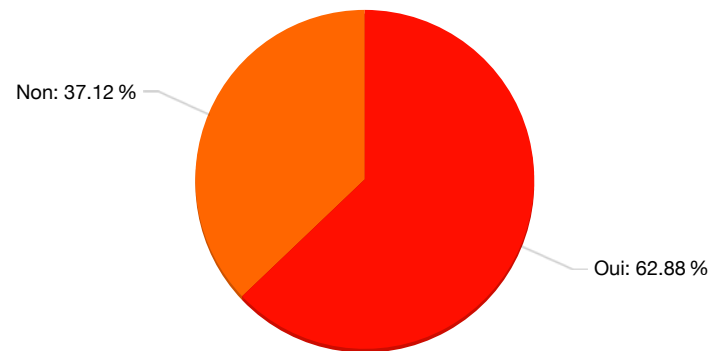


Difficultés à obtenir des intrants

Votre entreprise rencontre-t-elle des difficultés à obtenir des intrants ?

Une grande partie des entreprises suisses connaît déjà des difficultés de vente de leurs produits et services. Une évolution similaire se dessine dans le domaine des achats de produits préliminaires. Là aussi, les entreprises s'attendent à ce que les difficultés s'aggravent. Elles font état de limitations dans l'approvisionnement, par exemple :

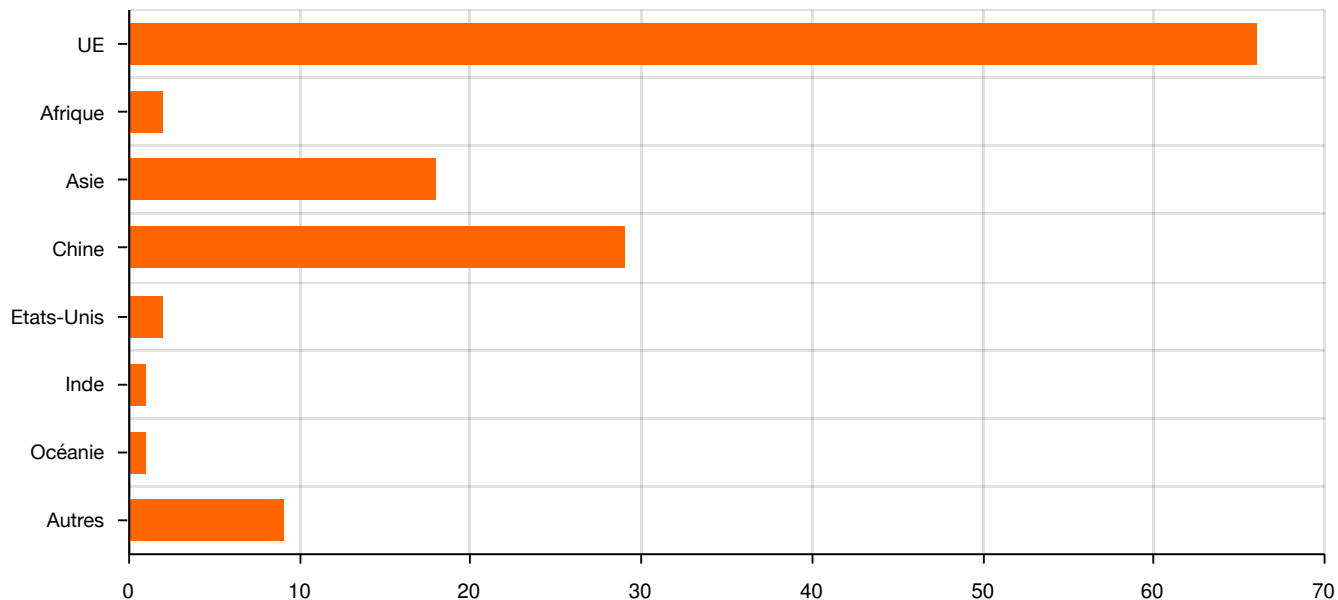
- Composants électroniques
- Produits semi-finis
- Pièces de rechange
- Matières premières, *par exemple l'acier*
- Matériaux auxiliaires, *par exemple l'éthanol*
- Matériel d'emballage, *par exemple carton, papier, feuilles*
- Consommables, *par exemple l'encre*
- Masques anti-poussières et équipements de protection au travail



Difficultés à obtenir des intrants par région

De quelles régions proviennent les difficultés à obtenir des intrants ?

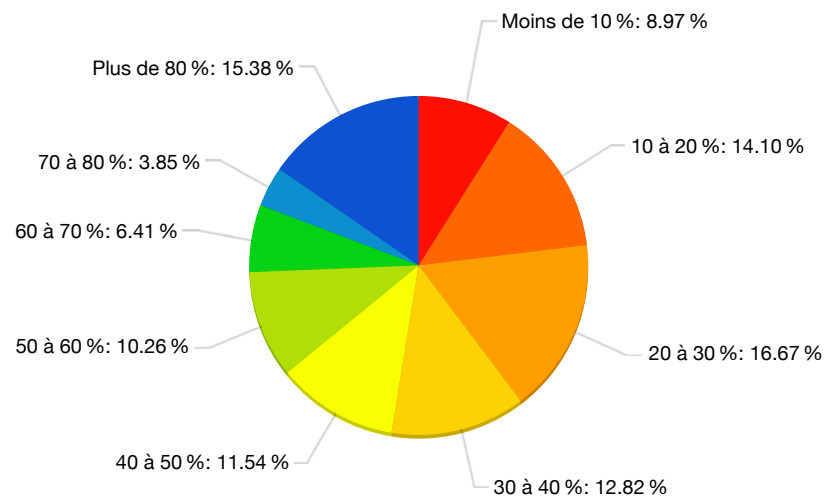
Outre les produits intermédiaires en provenance de l'Union Européenne (UE), l'approvisionnement en semi-conducteurs et en de nombreux autres composants en provenance de Chine est gravement affecté. En effet, une grande partie de ces produits est fabriquée à Hubai, une région particulièrement touchée. Dans de nombreux cas, il n'est pas non plus possible de fournir des composants pour les appareils ménagers et les voitures.



Problèmes de vente et d'approvisionnement

Dans votre entreprise, quelle est la proportion de la production atteinte par des problèmes de vente et d'approvisionnement?

Afin d'éviter des pertes plus importantes, il est nécessaire de garantir la capacité des entreprises exportatrices suisses à agir le plus rapidement possible. Ce n'est qu'ainsi que la confiance dans la place économique suisse pourra continuer de croître. La Suisse est synonyme de qualité et pour de nombreuses entreprises encore, le label « Swiss Made » est perçu comme un véritable avantage concurrentiel.

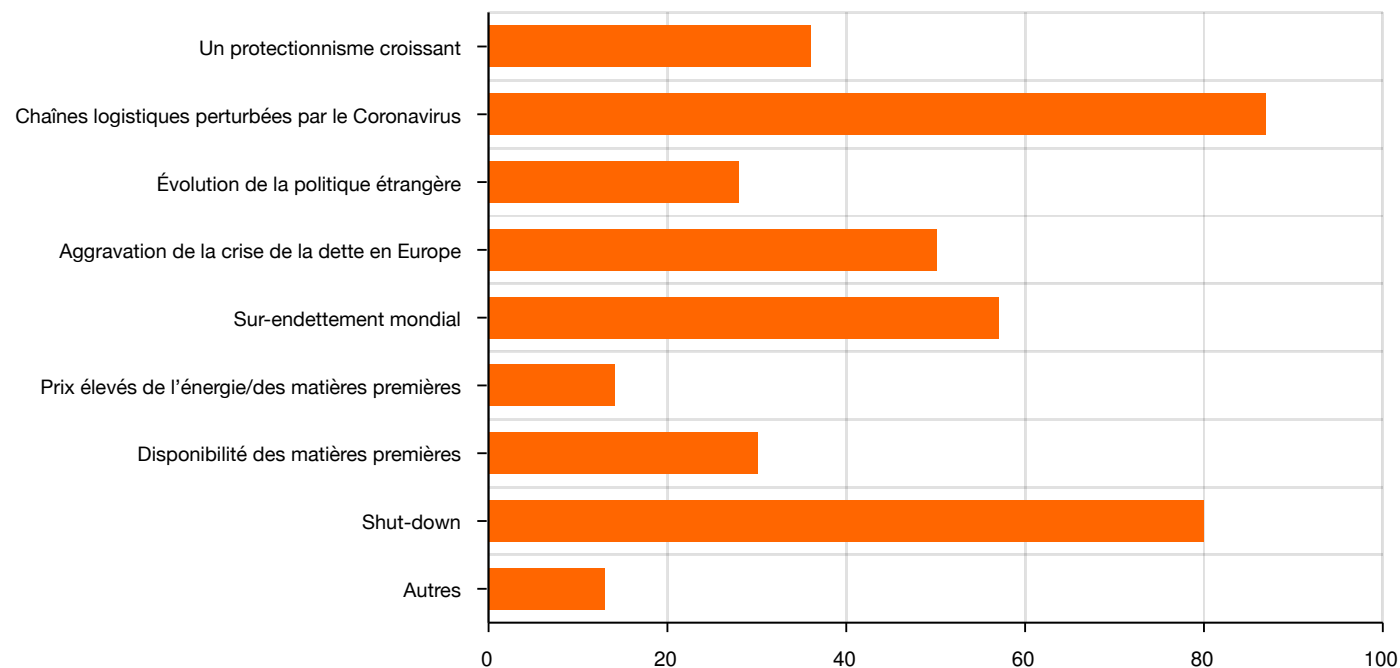


Risques majeurs dans les douze prochains mois

Selon vous, quels sont les plus grands risques que court votre entreprise pour les douze prochains mois ?

Une PME sur six classe le risque de faillite lors des 12 prochains mois comme étant élevé ou très élevé. Les craintes sont plus fortement marquées dans le secteur des « services économiques » et dans l'industrie mécanique et électrique.

L'enquête révèle également dans quelle mesure les conditions d'activité des entreprises évoluent négativement. Non seulement les PME enregistrent une baisse de la demande pour leurs produits et services, mais leurs liquidités, que la majorité d'entre elles jugeait bonne il y a un mois à peine, se détériorent aussi nettement. Elles sont également confrontées à une forte diminution de la disponibilité de matières premières et de produits semi-finis.

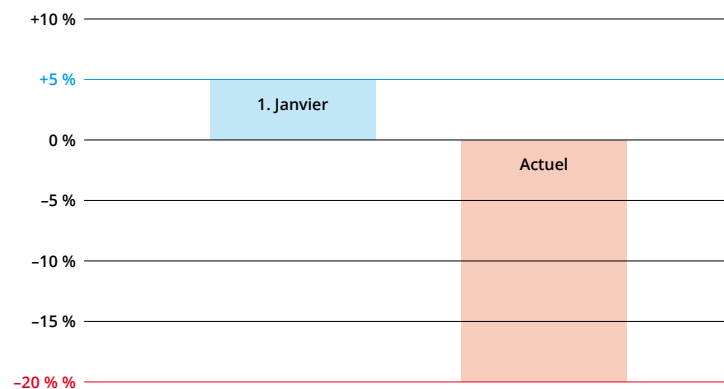


Comparaison des attentes pour l'exercice 2020

Quelles étaient les attentes de votre entreprise pour l'exercice 2020, avant la pandémie actuelle?

Dans un tel contexte d'incertitude liée aux différends commerciaux et à l'économie mondiale, le commerce extérieur suisse a néanmoins évolué positivement en 2019, bien qu'à un rythme plus lent. Cela reflète également les prévisions positives faites le 1er janvier 2020 pour l'exercice en cours. Les entreprises s'attendaient à une croissance moyenne de 3 à 5 %.

La situation actuelle est de -7 à -30 %.



De quelle manière se traduisent les restrictions actuelles pour votre entreprises ?

Les PME suisses exportatrices ne s'attendent pas à ce que la crise se termine de sitôt. Les entreprises interrogées estiment que leur situation économique s'améliorera au plus tôt dans six mois. Il est crucial pour l'évaluation actuelle qu'il n'y ait pas d'arrêt de grande ampleur ni de deuxième vague.

- Interdiction de voyager
- Retard aux frontières
- Coûts de transport élevés, *par exemple en raison d'interdiction de vols.*
- Fermeture de marchés importants (baisse de la demande)
- Annulation de foires et de congrès
- Restriction de la libre circulation des personnes
- Fermeture de points de vente au détail
- Problèmes de sous-traitance au Tessin
- Flux de paiements différés, *par exemple avant le transport et après l'installation*
- Problèmes de liquidités

L'existence de nombreuses entreprises est menacée. Leurs revenus sont totalement ou partiellement coupés, alors que les frais de fonctionnement tels que les salaires, les loyers, les fournisseurs et les intérêts, restent dus.



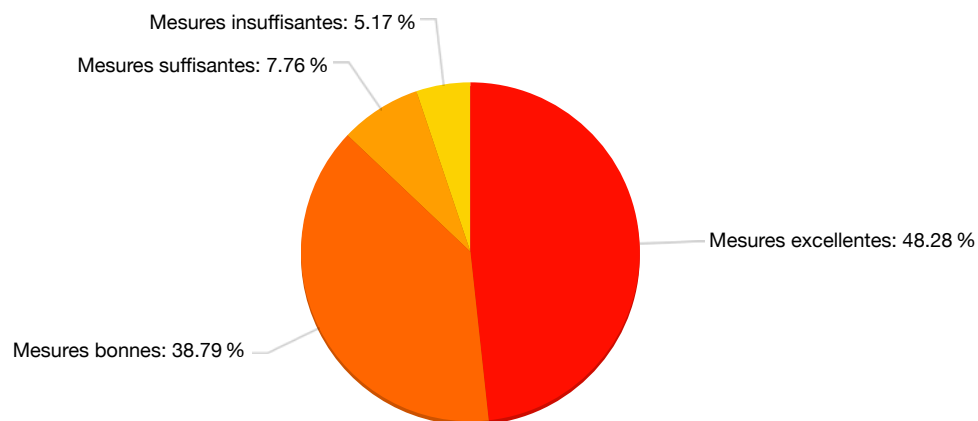
Evaluation des mesures fédérales d'aide aux PME en cas de problèmes de liquidités

Comment évaluez-vous le programme d'aide fédéral actuel visant à soutenir les PME en cas de manque de liquidités ?

En l'espace d'une semaine, le Conseil fédéral, les autorités et les banques ont mis en place le plus grand programme d'aide aux entreprises de l'histoire économique suisse. Depuis le 26 mars 2020, les petites et moyennes entreprises subissant une baisse de leurs ventes en raison de la pandémie de COVID-19 reçoivent un soutien financier sous la forme de prêts avec des garanties conjointes et solidaires.

Le 3 avril 2020, le Conseil fédéral a décidé de porter à 40 milliards de francs suisses le volume de garantie du programme de crédits aux PME.

L'expérience acquise lors de la première semaine du programme démontre que cette aide est bien perçue et que cette solution pragmatique est largement acceptée par les milieux économiques.



Événements swiss export

Diriger une entreprise active dans le commerce international exige de solides connaissances spécialisées. C'est pourquoi, l'association swiss export s'engage à assurer le transfert et l'ancrage des connaissances actuelles en matière de commerce international aux entreprises exportatrices suisses, afin que ces dernières puissent les mettre en œuvre de manière efficace.

Lors des événements organisés par swiss export, comme « swiss export Best Practice » ou différents séminaires en Suisse alémanique et en Suisse romande, des experts suisses partagent avec les entrepreneurs leurs connaissances en matière de commerce international en leur transmettant les outils pour identifier les opportunités et les risques liés à leurs activités exportatrices.

Forum swiss export

6.10.2020, Lausanne

BUSINESS FAMILY FORUM

22.10.2020, FELFEL – GOOD FOOD AT WORK, Zürich

Best Practice Fachveranstaltung

28.10.2020, Pilatus Flugzeugwerke AG, Stans

swiss export tag

17.11.2020, Bystronic Laser AG, Niederönz



Merci beaucoup pour votre intérêt !

Le réseau de swiss export, tout comme ses conseils et son savoir-faire permettent aux entreprises exportatrices d'atteindre le succès sur le marché.



Le savoir conquiert
les marchés.



A handwritten signature in black ink that reads "moerker".

Claudia Moerker
Directeur général

Pour plus d'informations : 41 (0)44 204 34 86, e-mail info@swiss-export.com

